

# Commercial(e)/Ingénieur(e) d'Affaires Toulouse H/F

Web-atrion, 1ère SSII de sa catégorie où il fait bon travailler !

Vous fuyez les strates hiérarchiques et les jeux d'egos ? Chez nous, on change les codes ! Venez profiter de l'écoute active et de la proximité des team leaders, d'une liberté d'action et d'un mode de travail collaboratif. Montez réellement en compétences sur les dernières technologies, tout en étant un des ambassadeurs de nos valeurs auprès de nos clients.



## Le job

Votre mission, si vous l'acceptez : **développer l'activité de notre société** en représentant et en valorisant notre philosophie.

Vous avez pour motivation de trouver des projets inspirants et innovants dans l'IT ? Nous avons déjà envie de vous rencontrer ! Vous élargirez l'horizon de nos prospects et assurerez la relation client, afin de débusquer de nouveaux projets au forfait et de nouvelles missions en régie.

Véritable médiateur entre nos clients et nos collaborateurs, vous suivrez quotidiennement notre équipe de WArriors et serez le garant de la relation humaine forte qui nous lie.

## Votre profil

Vous avez au moins 2 ans d'XP en vente de services en région toulousaine ?  
Vous êtes un **mordu d'informatique** et les geeks vous adorent ?

Vous recherchez une société humaine et soucieuse du bien-être de ses collaborateurs ?  
Devenez Web-atrien(ne) et challengez-vous en relevant de nouveaux défis !



Lieu : Toulouse



Contrat : CDI



Salaire : Selon profil

## Les plus ?

Mutuelle - CE - Notes de frais - Week-ends d'entreprise - Soirées et activités mensuelles

## Alors, vous postulez ?

Envoyez-nous votre candidature à [recrutement.toulouse@web-atrion.com](mailto:recrutement.toulouse@web-atrion.com)

## Pour plus d'informations

Contactez **Cloé Fraboulet** au **06 62 47 90 79**